

Incontriamo il Ragazzo Ricco ed Umile...

I Nuovi Membri del Chairman's Club
Pedro e Juliane Cardoso



“Non ho mai provato una nuova strategia. Questo piano ha portato a migliorare la vita di molte persone. Perché cambiarlo?”

Pedro Cardoso è una persona estremamente umile. "Sono un ragazzo semplice," dice, "un Distributore che ogni giorno esce di casa per andare a far conoscere Herbalife alle persone. Questo "ragazzo semplice" ha costruito un'organizzazione di 12,500 Supervisor e vive su una splendida isola brasiliana in una lussuosa casa. Come ha fatto? Come lo stesso Pedro ammette, "Ho trovato qualcosa che funzionava con successo e l'ho messo in pratica ogni giorno per 12 anni"

"Perchè cambiare un piano che funziona così bene?"

Dopo aver svolto il ruolo di supervisore di logistica in una affermata società cosmetica, Pedro è entrato in Herbalife grazie ad un suo amico che lo ha invitato a partecipare ad un Meeting Herbalife. "Viste le eccezionali potenzialità del piano di marketing, capii subito che se lo avessi seguito avrei raggiunto il successo," Pedro ricorda. "Così decisi di iniziare a far conoscere alle persone i prodotti e l'opportunità commerciale Herbalife e...non mi sono mai fermato!"

Se mai ci fosse stato bisogno di avere una dimostrazione "vivente" del grande potere del concetto – "usa, indossa, parla" – questo è Pedro Cardoso. "Ho costruito tutta la mia attività seguendo queste tre regole," dice. "Uso i prodotti – e all'età di circa 40 anni mi sento come se ne avessi 20! Indosso sempre il bottone e vado in giro a parlare con le persone," spiega Pedro. "Non ho mai provato una nuova strategia. Questo piano ha portato a migliorare la vita di molte persone. Perché cambiarlo?"

Il lavatore di automobili Milionario

Come trascorre le sue giornate questo uomo di successo? "Lavo le mie automobili," spiega Pedro. "Passo la maggior parte delle mie mattinate all'autolavaggio" Il che ha un senso se si considera che possiede 12 automobili – tra cui alcune BMW e Ferrari – e quattro moto. Pedro ci scherza su, "Quando ho finito di lavare l'ultima macchina.....la prima è sporca di nuovo."

Ma l'attività di lavare le macchine rappresenta molto di più di un semplice hobby per Pedro. "E' diventata una delle occasioni migliori per sviluppare l'attività Herbalife" spiega "Vado in giro con una macchina diversa ogni giorno e le persone mi domandano che lavoro svolgo per vivere."



Congratulazioni a Natália Ferreira e José Paulo Dinis, nuovi Membri del Chairman's Club per il Portogallo. Racconteremo la loro storia nella prossima edizione del Today.

Un uomo di casa

Pedro e la sua famiglia conducono un tenore di vita elevato potendosi concedere piccoli lussi quali – uno yacht, un "piccolo" parco macchine, case stupende – ma la più grande gratificazione è qualcosa che i soldi non possono comprare. "Posso stare accanto a mia moglie e ai mie fantastici bambini senza limitazioni di tempo," spiega. "Facciamo insieme meravigliose vacanze, e siamo sempre l'uno al fianco dell'altro. Questo è l'aspetto più bello dell'attività"

"Finalmente, sono di nuovo un Distributore!"

Pedro suggerisce una soluzione interessante per entrare a far parte dell'esclusivo Chairman's Club. "Con l'approssimarsi della scadenza del periodo per la riqualifica mi sento sempre un po' sotto pressione" dice "ma la necessità di riqualificarmi ogni volta mi dà la possibilità di continuare a fare quello che ho sempre amato di più – e che mi ha portato in vetta al successo – essere un comune Distributore! Sto già immaginando di essere fuori di qui e parlare alla gente di Herbalife. Non vedo l'ora!"

"Ho rispettato i principi di base – e questo mi ha fatto diventare ricco."



* I risultati economici qui riportati non sono da considerarsi promesse di facili e/o automatici guadagni. Essi dipendono infatti dal tempo e dall'impegno profuso nello sviluppo dell'attività.